

# La Réunion au EES Europe 2017 en partenariat avec Intersolar



LE SALON INCONTOURNABLE DES SOLUTIONS  
DE STOCKAGE D'ÉNERGIE

DU 31 MAI AU 2 JUIN 2017  
MUNICH - ALLEMAGNE



# La Réunion au EES EUROPE 2017

Organisé dans le cadre d'INTERSOLAR EUROPE

## LE STOCKAGE DE L'ÉNERGIE SOLAIRE: UN MARCHÉ EN CONSTANTE EVOLUTION

En partenariat avec Intersolar Europe, l'un des plus grands salons professionnels au monde consacré aux technologies solaires, EES (Electrical Energy Storage) Europe est la plateforme dédiée aux batteries et aux systèmes de stockage d'énergie. Cet évènement d'envergure internationale est le point de convergence de l'industrie pour les fournisseurs, les fabricants, les distributeurs et les utilisateurs de solutions de stockage d'énergie électrique fixes et mobiles.



en partenariat avec



NEXA, l'Agence Régionale de Développement, d'Investissement et d'Innovation, propose aux entreprises réunionnaises d'exposer au EES EUROPE 2016 sous la bannière INVEST IN REUNION, en collaboration avec Business France.

Offre valable pour un maximum de 6 entreprises réunionnaises menant leurs activités dans les secteurs concernés.

## LES POINTS FORTS DU MARCHÉ <sup>1</sup>

- L'Allemagne est l'un des pays pionniers de l'énergie solaire.
- Puissance cumulée installée : **39 GW** installée, l'Allemagne se positionne comme la **1ère** capacité mondiale installée en Europe.
- Une croissance de **12%** des investissements dans l'énergie solaire par rapport à 2014, soit **161 MDS** de dollars en 2015.
- Focus sur le marché Indien présent à Intersolar 2017 : **100 GW** de parc et centrales solaires ainsi que du photovoltaïque d'ici 2020.

### Intersolar - EES europe 2016 :

- **212 exposants dont 60 % d'exposants internationaux** au EES
- **45 000 visiteurs venant de 160 pays**
- **Un espace d'exposition de 12 500 m<sup>2</sup>**

<sup>1</sup> Source : Business France



# La Réunion au EES EUROPE 2017

## LES OBJECTIFS

- Valoriser le savoir-faire réunionnais en matière d'énergies renouvelables et de développement durable
- Permettre aux entreprises réunionnaises de rencontrer les principaux acteurs de l'industrie solaire en Allemagne ainsi que les parties prenantes des systèmes de stockage d'énergies sur un salon international
- Impulser la rencontre entre l'offre réunionnaise et la demande internationale

## PROGRAMME DE LA MISSION EN COLLABORATION AVEC BUSINESS FRANCE

- Un stand collectif «Invest in Reunion» à disposition de la délégation
- Accès au EES (Electrical Energy Storage) et à Intersolar Europe - Salon et Conférences
- Événement de networking «Invest in Reunion» en partenariat avec Business France en présence des exposants et prospects du salon
- Participation au Workshop Innovation & coaching en partenariat avec l'INES - **sur sélection\***
- Mission prospection : Organisation de RDV B to B ciblés (**en option**)

## LA COMMUNICATION

- Insertion dans le catalogue officiel du salon et le Guide des Exposants Réunion
- Communiqué de presse collectif annonçant la participation de La Réunion au salon
- Communication web sur les sites NEXA et les réseaux sociaux relayant la présence de la délégation Réunion au salon
- Mise à disposition de documents de communication bilingue (anglais/ allemand) pour l'entreprise
- Documents de promotion économique du territoire en anglais et en allemand
- Goodies

\* Une fiche de candidature à compléter vous sera transmise puis examinée par les équipes de Business France et de l'INES



# La Réunion au ESS EUROPE 2017

**Offre d'accompagnement NEXA** valable pour un minimum de 3 entreprises réunionnaises menant leurs activités dans les secteurs concernés, sous réserve d'éligibilité à la mesure ACCME<sup>1</sup> et à la convention Business France - Ministère de l'Outre-Mer

Cette offre comprend les prestations détaillées dans les packs ci-dessous, ainsi que :

# Transport aérien A/R : La Réunion/ Munich/ La Réunion

# Hébergement : 4 nuits

# Les transferts sur place (A/R aéroport - hôtel )

# Les droits d'inscription au EES Europe 2017, accès au salon et conférences Intersolar

(1 pers./entreprise)

# Le Package « Fiches entreprise et cartes de visites territoriales » en anglais et allemand

# Les rendez vous B to B ciblés (en option)<sup>2</sup>

<sup>2</sup> Les Rendez vous B to B sont optionnels et restent à la charge de l'entreprise. Sous réserve d'éligibilité, cette prestation peut faire l'objet d'une prise en charge BF-MOM. > **Montant par entreprise : Sur devis**

<sup>1</sup> L'ACCME (Actions Collectives pour la conquête des marchés extérieurs) est une aide du FEDER pour les PME au sens de l'axe 3 de la fiche action des Programmes Opérationnels Européens 2014-2020, et dont le siège social est situé à La Réunion.

Les bénéficiaires doivent correspondre aux critères suivants : entreprises de production, transformation, conditionnement, façonnage et montage et de prestations de services aux registres légaux, hors secteur touristique.

Ne sont pas éligibles les PME exerçant leurs activités dans les secteurs exclus par le règlement de la Commission UE 1407/2013 du 18 décembre 2013 relatif à l'application des articles 107 et 108 du traité sur le fonctionnement de l'Union Européenne aux aides de minimis.

 **2500 € max \***

\* Montant valable en cas d'éligibilité à la fois à la convention Business France-Ministère de l'Outre-Mer et à l'ACCME. Il correspond à l'offre forfaitaire que le participant s'engage à payer. NEXA facturera le candidat sur la base des coûts logistiques et techniques réellement supportés.

# La Réunion au EES EUROPE 2017

## FORMULAIRE DE PARTICIPATION\*

Pour candidater, merci de nous transmettre les informations ci-dessous, ainsi que l'engagement et le règlement de participation signé :

*La candidature ne sera considérée complète qu'à réception de l'ensemble des pièces.*

\* Votre participation implique l'acceptation des conditions de participation aux salons sous la bannière INVEST IN REUNION (voir page suivante).

### VOTRE ENTREPRISE

#### IDENTITÉ

- Raison sociale
- Nom et prénom du dirigeant
- Adresse société
- E-mail société
- Coordonnées du contact salon

### VOTRE PARTICIPATION AU SALON\*

#### OBJECTIFS

- Vos objectifs de participation au EES - Intersolar 2017
- Les produits et/ou services que vous souhaitez y exposer

#### VOS OUTILS DE COMMUNICATION

- Contenu des cartes de visite  
*nom, prénom, société, tél, courriel, site Internet*
- Texte commercial pour la fiche entreprise  
*maximum de 300 mots*
- Logo en haute définition
- Photos en haute définition pour la fiche entreprise  
*projet, produits, dirigeant*

Je soussigné .....

Représentant légal de la société.....

M'engage à respecter les conditions de participation établies par NEXA et à m'acquitter du montant facturé par NEXA sur la base des frais engagés, dans la limite de ..... € TTC.

Date, signature et cachet :



# La Réunion au EES EUROPE 2017

## RÈGLEMENT DE PARTICIPATION AUX ÉVÈNEMENTS INVEST IN REUNION

### Article 1

En confirmant sa candidature pour une participation à une délégation « INVEST IN REUNION », tout organisme ou individu s'engage à avoir pris connaissance des termes du présent règlement et à les respecter.

### Confirmation de l'inscription

### Article 2

La constitution des délégations « INVEST IN REUNION » est étroitement liée aux objectifs et critères de sélection inscrits à l'appel à candidature le cas échéant. Ne pourront faire partie de la délégation que les candidats ayant transmis à NEXA, dans les délais inscrits à l'appel à candidature, le dossier de candidature dûment complété, accompagné des différents éléments demandés. Les candidats retenus en seront informés par NEXA.

NEXA se réserve le droit de sélectionner les entreprises qui formeront les délégations « INVEST IN REUNION ».

### Participation aux délégations INVEST IN REUNION

### Article 3

Chaque organisme ou individu s'engage en toute responsabilité à prendre connaissance et à respecter les conditions de participation relatives à l'évènement pour lequel il se porte candidat.

### Article 4

Chaque organisme ou individu s'efforcera de respecter et de relayer l'esprit territorial de la démarche vis-à-vis de tout interlocuteur de la délégation, et d'être en mesure :

- de valoriser le territoire de La Réunion auprès des visiteurs du stand ;
- d'expliciter la nature et les objectifs de la démarche INVEST IN REUNION ;
- de connaître et de valoriser les autres membres de la délégation, d'orienter vers ces derniers les visiteurs intéressés ;
- de relayer les diverses informations et demandes de contacts vers les membres de la délégation concernés.

### Article 4 BIS

Nexa assure la réservation des prestations aériennes et hôtelières pour le compte de l'entreprise et prend en charge à hauteur de 50% les frais d'un seul participant par entreprise (sous réserve d'éligibilité à la mesure ACCME - voir page 4.)

Une fois les billets d'avion émis et les réservations d'hôtel effectuées, en cas de désistement, d'annulation ou de modification des réservations par l'entreprise, 100% des frais engendrés seront à la charge de l'entreprise.

Si le participant choisi de ne pas voyager aux mêmes dates que la délégation et que de ce fait, des surcoûts aériens et / ou d'hébergements sont engendrés, ces derniers seront à la charge de l'entreprise.

### Éléments transmis dans le cadre de l'opération

### Article 5

Sans mention de leur part, chaque membre des délégations INVEST IN REUNION autorise le service Marketing Territorial de NEXA à utiliser les éléments transmis dans le cadre de participation aux opérations « INVEST IN REUNION ». NEXA s'engage à utiliser ces éléments dans le cadre de ses missions de valorisation économique internationale de La Réunion.

Quelques exemples d'utilisations :

- mise en ligne des « fiches entreprises » ou d'autres supports de communication produits ;
- utilisation des photos transmises pour réalisation de supports de promotion économique ;
- transmission des informations contenues sur la fiche de valorisation réalisée dans le cadre de l'opération dans le cadre des missions de marketing territorial de NEXA.

### Article 6

Tout membre des délégations INVEST IN REUNION donne son accord de principe quant à la communication à NEXA d'informations relatives au bilan de l'opération.

NEXA s'engage à n'utiliser les informations de nature commerciale et financière qu'à des fins d'évaluation du dispositif, ainsi qu'à les traiter de manière anonyme. Sur indication explicite de l'intéressé, NEXA s'engage à traiter également de manière anonyme les autres informations indiquées.

### Article 7

Dans le cadre exclusif des opérations menées par NEXA, tout membre des délégations INVEST IN REUNION autorise NEXA à effectuer ou à faire effectuer par toute personne de son choix la reproduction, la duplication, la diffusion et la communication au public des photographies ou vidéos mettant en scène les délégations à usage interne ou externe à NEXA et pour tout support médiatique (publicitaire, promotionnel et d'information). Cette cession de droit d'utiliser l'image est consentie à titre gratuit.

### Expédition de matériel de démonstration / de dégustation

### Article 8

Les entreprises retenues pour former la délégation INVEST IN REUNION ont la possibilité de faire envoyer sur le salon du matériel de démonstration / dégustation. NEXA se réserve le choix du prestataire défini pour le transit et facturera l'entreprise sur la base de 50% du coût supporté. Sont concernés uniquement les exemplaires de démonstration ou de dégustation, non destinés à être vendus. Les entreprises qui décideront de faire appel à ce service s'engagent donc à ne pas commercialiser les produits expédiés sur place. La prise en charge à 50% du fret concerne à cet effet un transport aller-retour. En cas de non-respect de cette clause et de vente du matériel de démonstration sur place, 100% du coût du fret sera alors refacturé à l'entreprise.

Date, signature et cachet :





*invest in*  
**REUNION**

**SUIVEZ-NOUS !**



**Pour plus d'informations, contacter le service Marketing Territorial de NEXA, Anna DIALLO.**  
**02 62 20 94 03**  
[anna.diallo@nexa.re](mailto:anna.diallo@nexa.re)

